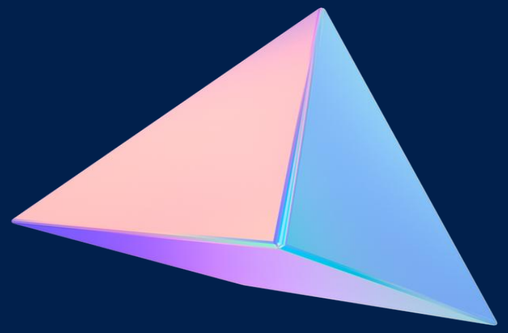
Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme



4GROWTH EKSPORTA PROGRAMMA

Eksporta iespējas jaunos starptautiskajos tirgos

Cleantech Latvia
izpilddirektore
Evija Pudāne

BRIDGING4GROWTH

4 valstis, 4 tirgi -
ASV, Kanāda, Brazīlija
un Uzbekistāna

2023-2025



Interreg

Co-funded by
the European Union

Central Baltic Programme

Projekta kopsavilkums rezultātos

1 468
ekspertu stundas

90
uzņēmumu dalība

20
pārdošanas līgumi
KPI 20/20 sasniegts

7 / 42
Eksporta misijas/ dalībnieki

253 h
Zviedrija → Brazīlija: lielākais atsevišķais stundu apjoms, bet bez līgumiem

157 h
Somija → ASV: 5 līgumi, labākais rezultāts projektā

169 h
Latvija → Kanāda: Latvijas uzņēmumu galvenais fokuss

Galvenās atziņas

17% → 45%	ASV saņēma 17% ekspertstundu, bet nodrošināja 45% no visiem līgumiem
73% → 35%	Brazīlija un Kanāda kopā patērēja 73% stundu un deva 35% līgumu
11 no 20	Somijas uzņēmumi noslēdza vairāk nekā pusi no visiem līgumiem

Brazīlija

547 ekspertu stundas

32 uzņēmumi

4 līgumi

13% uzņēmumu noslēdza līgumu

2 Latvijas uzņēmumi turpina darbu tirgus iekarošanā



ASV

257
Ekspertu stundas

28
uzņēmumi

9
līgumi

32% uzņēmumu noslēdza līgumu



Uzbekistāna

140 stundas

16 uzņēmumi

4 līgumi

25% uzņēmumu noslēdza līgumu

Lielākie darījumi projektā tieši Uzbekistānā



Kanāda

525
stundas

34
uzņēmumi

3
līgumi

9% uzņēmumu noslēdza līgumu





Leap4Growth

Jūsu ceļš uz Dienvidaustrumāzijas tirgiem: Vjetnama un Lielā līča reģions caur Honkongu. Piemērots mazajiem un vidējiem uzņēmumiem no Latvijas, Igaunijas, Somijas un Zviedrijas.

2025–2027

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
Leap4Growth

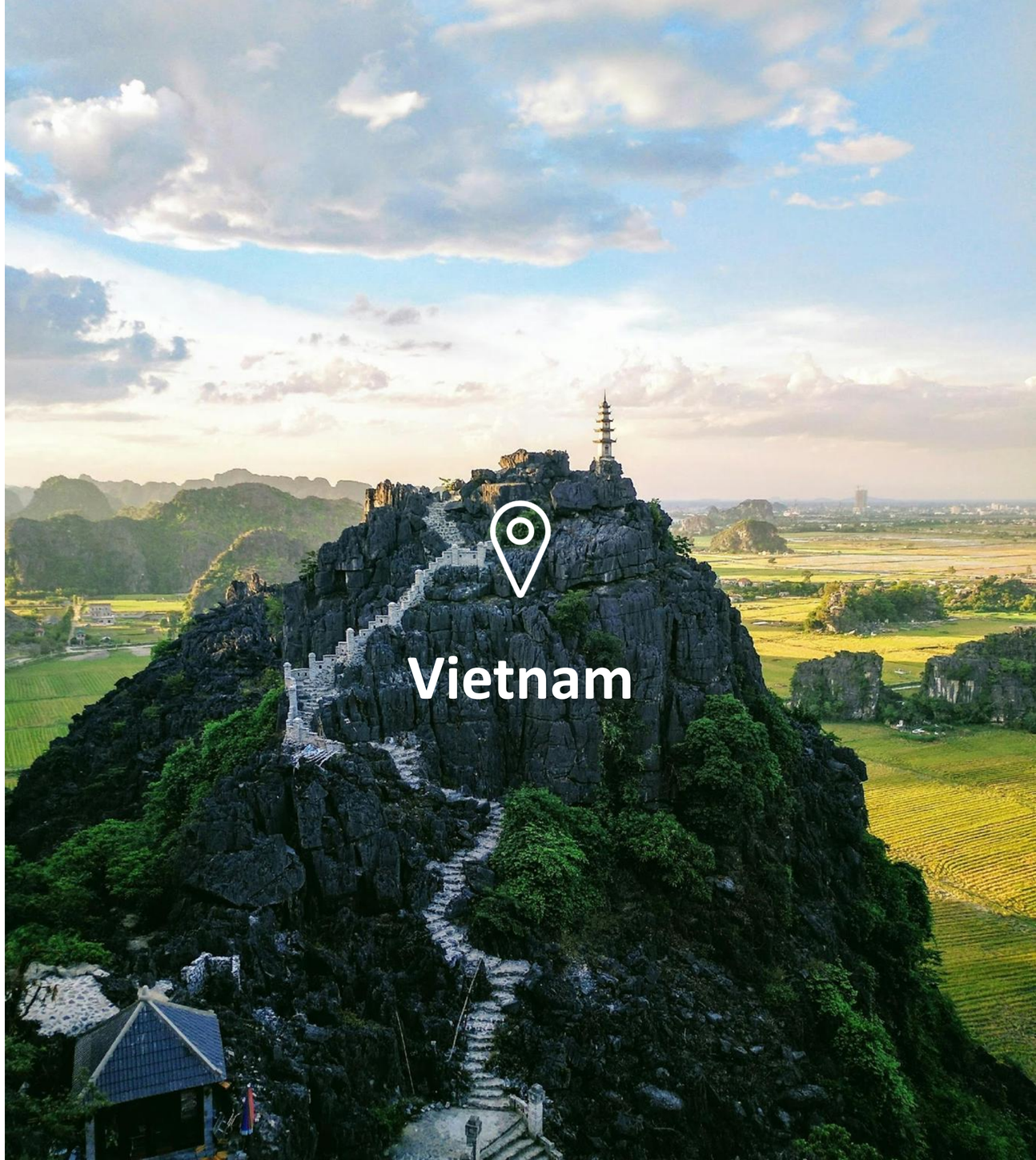


Iepazīsti Lielā līča apgabalu (LLA) caur Honkongu

- Viens no lielākajiem **veselības aprūpes** tirgiem Āzijā ar iespējām piekļūt veselības aprūpes tirgus ātrās piekļuves sistēmai paātrinātai ienākšanai tirgū
- **Guanduna ir Ķīnas ražošanas centrs** un tādējādi globālās ražošanas centra dzinējspēks
- Guanduna strauji virzās uz **ražošanas zaļo pāreju**, paverot durvis Ziemeļvalstu zināšanām tīro tehnoloģiju un ilgtspējības jomā
- **Honkonga** ir vadošais **reģionālais izstāžu un biznesa centrs**, kas ir ideāli piemērots inovāciju demonstrēšanai un jaunu partnerību veidošanai
- Apgabals ir **stratēģiskais ceļš** gan uz Ķīnas dienvidiem, gan Dienvidaustrumāziju ar dziļu tirdzniecības un loģistikas infrastruktūru

Atklāj Vjetnamu!

- Viena no **visstraujāk augošajām ekonomikām pasaulē** (vidēji 6,8 % IKP pieaugums no 1993. gada līdz 2022. gadam)
- **ES un Vjetnamas brīvās tirdzniecības nolīgums (EVFTA)** atbalsta samazinātus tarifus un plašāku piekļuvi tirgum ES produktiem
- Augošs pieprasījums pēc augsto tehnoloģiju **veselības aprūpes risinājumiem, tīrajām tehnoloģijām un augstākās kvalitātes pārtikas**
- **Ambicioza jaunuzņēmumu ekosistēma** ar mērķi līdz 2045. gadam padarīt Vjetnamu par valsti ar augstiem ienākumiem, ko atzinīgi vērtē globālas partnerības
- Spēcīga orientācija uz **kvalitāti, inovācijām un tīrajām tehnoloģijām**



Tātad, kādi ir izaicinājumi, ienākot šajos tirgos?

Biznesa kultūra un pieņēmumi

Vietējās uzņēmējdarbības normas atšķiras no normām Ziemeļvalstīs. Uzticības veidošana, sarunu vadīšana un lēmumu pieņemšanas procesu izpratne prasa biznesa kultūras izpratni un pielāgošanos.

Noteikumi un birokrātija

Eksporta noteikumi, juridiskās prasības, intelektuālā īpašuma aizsardzība un sertifikācijas procesi var būt sarežģīti, īpaši MVU bez iepriekšējas pieredzes šajos tirgos.

Pareizo vietējo partneru atrašana

Panākumi bieži vien ir atkarīgi no stiprām vietējām saitēm. Uzticamu partneru atrašana, lai īstenotu Jūsu mērķus produktu izplatīšanai, pārdošanai vai vispārējai sadarbībai var būt sarežģīta bez atbilstošiem sakariem mērķa tirgū.

Ko ietver Leap4Growth uzņēmējam?



Līdz pat **50 stundu vietējā eksperta konsultāciju** un atbalsta



Iespēju piedalīties organizētās **biznesa delegācijās** Dienvidķīnā un Vjetnamā



Uzlabot savu **piedāvājumu** mērķa tirgum un atrast savu **unikālo nišu**



Pieeja vērtīgie kontaktiem gan D-Āzijā un Vjetnamā, gan Skandināvijā un Baltijā



Rekomendācijas un atbalsts veidojot intelektuālā īpašuma stratēģiju, izzinot kultūru, komunilkāciju vai citus askektus darbam



Jābūt gataviem **aktīvi strādāt un nepārtraukti sadarboties** ar vietējo ekspertu

Nākamā eksporta misija
02.-06.11. Vjetnamā

Noslēdzošā eksporta misija
2027.gada martā (2 nedēļas, abi reģioni)

Vēl daudzi semināri un vebināri par abiem reģioniem



Advance4Growth

Jūsu ceļš uz Apvienotās Karalistes Zelta trīsstūri – savienojot Baltijas jūras reģiona inovatorus ar Kembridžu, Londonu un Oksfordu.

2026–2028



Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Advance4Growth: Deep-tech uz Apvienoto Karalisti

20 **Uzņēmumi jau izrādījuši interesi**

4 **Uzņēmumi uzņemti mentoru programmā**
Mērķis: 6–7 uzņēmumi.

1 **Delegācija uz Kembridžu un Londonu**
14.–17.09.2026.



Kas šo tirgu padara par tik saistošu?

Tirgu tuvums un avio pieejamība
Minimāla valodas barjera
Augsts pieprasījums pēc inovācijām

Ko neiedomājamies?

Komunikācijas atšķirības
Tiesiskā regulējuma nianses
Augsto konkurenci

Pirmās atziņas

Tirgus ir atvērtāks nekā sākotnēji šķiet
Kembridža – lai arī globāls zināšanu centrs, pieejama arī LV uzņēmējiem
Sadarbība rodas meklējot.



Cambridge Tech Week, 09/2026

Gatavs jaunam lēcienam? Piesakies!

LEAP4GROWTH
Raksti: anete@cleantechlatvia.com
Viss par programmu: www.centralbaltic.eu/project/leap4growth/

ADVANCE4GROWTH
Raksti vanda@cleantechlatvia.com
Viss par programmu: www.centralbaltic.eu/project/advance4growth/

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme