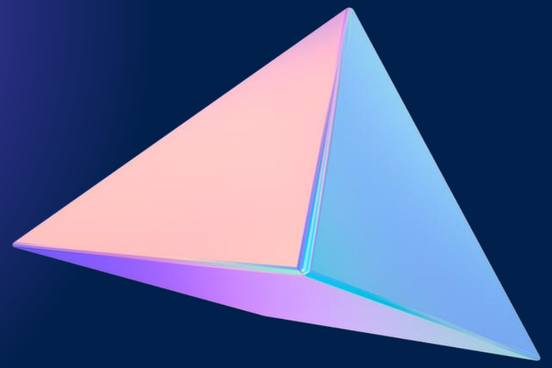
Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme



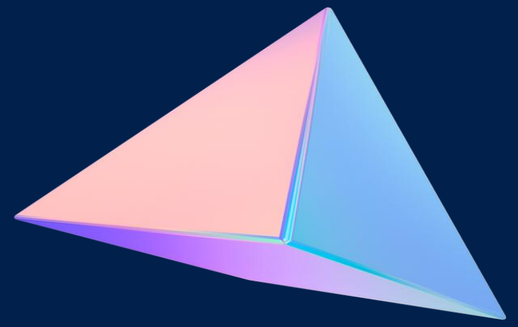
Greentech Latvia
Zaļo un viedo tehnoloģiju klastera
Projektu vadītājs
Kaspars Liepiņš

*Plānotās eksporta veicināšanas aktivitātes - **«RenEx»***

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

RenEx

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme



Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

«*RenEx*» aicina:

Kas?
Atjaunīgās enerģijas tehnoloģiju MVU no Latvijas, Igaunijas un Somijas – ūdeņradis, saule, vējš, uzkrāšana, viedie tīkli un energovadība, tīrais siltums, e-mobilitāte.

Uz ko?
Veidot kopīgus pārrobežu eksporta piedāvājumus un kopā iekļūt izvēlētajā mērķa tirgū – Apvienotajā Karalistē – ar misijām, izstādēm un B2B tikšanām zem viena Centrālbaltijas zīmola.

Kad?
Uzņēmumu kartēšana un intervijas – jau tagad · apmācības un partneru darbnīcas – no 2027. gada sākuma · misijas un izstādes – 07.2027–06.2029.

Kā var pieteikties?
Rakstiet mums vai aizpildiet īso uzņēmuma anketu – kontakti noslēguma slaidā. Dalība bez maksas; atbalsta vērtība līdz 22 000 € uzņēmumam.

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

RenEx īsumā: trīs valstis, viens eksporta zīmols

Renewable Energy Export Value Chains from Central Baltic · Interreg Central Baltic 2021–2027 · PO1 „Vairāk MVU eksporta”

3
valstis – Igaunija, Somija, Latvija

36
mēneši – 01.07.2026 – 30.06.2029

1,07 M€
kopējais projekta budžets

80 %
ERAF līdzfinansējums (855 766 €)

Inicio Foundation / Igaunijas Ūdeņraža klasteris

Vadošais partneris · Igaunija

Vada WP1 (kartēšana un kapacitāte) un WP4 (digitālā platforma, ilgtspējas ceļa karte)

Prizztech Ltd

Partneris · Somija

Vada WP2 (pārrobežu vērtību ķēdes: sadarbības darbnīcas, apmācības, konsorciji)

Greentech Latvia / Zaļo un viedo tehnoloģiju klasteris

Partneris · Latvija

Vada WP3 (kopīgie eksporta piedāvājumi un tirgus piloti: misijas, izstādes, B2B, pirmie līgumi)

Projekts CB1000698 · Līdzfinansē Eiropas Savienība · centralbaltic.eu/project/renex

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

Eksporta izaicinājums: pircēji ārpus ES pērk sistēmas, ne komponentes

Neeksportē viens. Eksportē kā reģions.

1 Sadrumstalotas vērtību ķēdes

Katrs uzņēmums ir spēcīgs vienā nišā – vēja turbīnu apkopes robotika, biomasas katlumājas, ūdeņraža komponentes, energovadība, e-mobilitāte.

2 Konkursi par pilnām sistēmām

Pircēji ārpus ES izsludina konkursus par integrētiem risinājumiem. Neviens Latvijas MVU viens pats tādu nespēj piedāvāt.

3 Trūkst mēroga un redzamības

Konkurencē ar lielajiem piegādātājiem mazajam uzņēmumam pietrūkst uzticamības, tīklu un pieredzes ar sertifikāciju, finansējumu un regulējumu.

4 Spraugas vērtību ķēdē

Latvijā nav PV moduļu, invertoru, siltumsūkņu vai bateriju šūnu ražotāju – šīs vietas aizpilda Somijas un Igaunijas partneri.

LATVIJAS UZŅĒMUMU KARTĒŠANA · 2026. g. rudens

160+

uzņēmumi apzināti Latvijas datubāzē (saule, vējs, H_2, uzkrāšana, tīkli, siltums, e-mobilitāte)

40

pārbaudīti padziļināti pēc publiskiem avotiem

8 + 19

ar eksportspējīgu produktu: 8 ar pieredzi ārpus ES, 19 pagaidām tikai ES tirgos

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

RenEx īsteno valsts plāna eksporta mērķi

Latvijas ilgtspējīgas enerģijas tehnoloģiju attīstības plāns līdz 2035. gadam · MK rīkojums Nr. 24 (22.01.2026), atbildīgā – EM

KO NOSAKA PLĀNS

Mērķis 1.2.2 Latvijas konkurētspējas stiprināšana zaļo tehnoloģiju tirgū – līdz 2035. gadam Latvijā attīstīta specifisku klimatneitrālo tehnoloģiju iekārtu ražošana

Mērķis 1.2.1 Līdz 2030. gadam ražošanas bāze vismaz divām klimatneitrālo tehnoloģiju iekārtu kategorijām (Regula (ES) 2024/1735)

Rīcības virziens 1.3.2.1 „Veidot partnerības ar Baltijas un Ziemeļeiropas valstīm tehnoloģiju attīstībai un eksportam”

Rādītāji 1.6 Līdz 2030. g. vismaz 2 uzņēmumi ražo neto nulles tehnoloģiju iekārtas ar apgrozījumu ≥ 50 milj. € · ≥ 3 jauni sertificēti prototipi (2028) · ≥ 300 milj. € investīciju · ≥ 200 apmācīti speciālisti

Makro ietvars Eksporta īpatsvars vismaz 80 % no IKP līdz 2035. gadam; ražošanas attīstība „palielinot eksporta apjomu” ES un starptautiskajā tirgū

KĀ RENEX PALĪDZ TO SASNIEGT

1. **Tieši tāda partnerība, kādu prasa plāns**
   Igaunijas, Somijas un Latvijas ražotāji vienā eksporta aliansē – pārrobežu sadarbība tehnoloģiju attīstībai un eksportam uz AK.

2. **Eksporta darbība neto nulles nozares ražotājiem**
   Pakotnes, zīmols, misijas un B2B – mērķis ir noslēgti līgumi: 8 uzņēmumi projekta laikā, vēl 12 pēc tā.

3. **Pieprasījums, kas attaisno ražošanas kapacitāti**
   AK references un līgumi dod tirgus signālu investīcijām ražošanas bāzē – plāna 1.6.1 un 1.6.3 rādītāju virzienā.

4. **Papildina LIAA un EM instrumentus**
   Tirgus informācija, pircēju saraksts un piegādes ķēžu analīze AK tirgum; sadarbība ar LIAA pārstāvniecību Londonā.

Plānā kā Latvijas piemēri minēti Aerones Engineering, NACO Technologies un ProtiumTech – visi trīs ir RenEx kartēšanas sarakstā.

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

Kā pārrobežu sadarbība palīdz: četri soļi no kartēšanas līdz līgumam

Katru soli vada viens partneris, visi trīs piegādā savā valstī

1

Kartē un savieno

WP1 · Inicio / EHC

Uzņēmumu kompetenču un eksporta gatavības kartēšana trīs valstīs. Stipro pušu un spraugu analīze. Mērķa tirgus izvēle uz pierādījumu bāzes – noslēgta: Apvienotā Karaliste.

2

Veido piedāvājumu

WP2 · Prizztech

Sadarbības darbnīcas un konsorciju veidošana ap tehnoloģiju tēmām. Apmācības un individuālas konsultācijas: sertifikācija, regulējums, finansējums.

3

Iekļūsti tirgū

WP3 · Greentech Latvia

Integrētas eksporta pakotnes ar vienotu zīmolu. Tirdzniecības misijas, izstādes un B2B tikšanās mērķa tirgū. Pirmie atsauces līgumi.

4

Paliec redzams

WP4 · Inicio / EHC

Digitālā platforma ar uzņēmumu profiliem un piedāvājumiem starptautiskiem pircējiem. Ilgtspējas ceļa karte sadarbībai pēc 2029. gada.

Jaunais modelis: nevis viena uzņēmuma piedāvājums, bet iepakots pārrobežu risinājums zem kopīga Centrālbaltijas zaļā eksporta zīmola – mazāks risks katram uzņēmumam, lielāka uzticamība pircēja acīs.

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

Četri pakotņu koncepti ar Latvijas enkuruzņēmumiem (indikatīvi)

Katrā pakotnē ir vietas Latvijas, Igaunijas un Somijas uzņēmumiem – galīgais sastāvs tiks veidots AK pieprasījumam darbnīcās 2027. gadā

Vēja O&M un komponentes

LATVIJAS ENKURS

Turbīnu lāpstiņu un torņu apkopes robotika · torņu un tērauda komponentes

CB PARTNERI

Ziemeļvalstu vēja parku attīstītāji un apkopes uzņēmumi

Zaļā ūdeņraža komponentes un pārbūve

LATVIJAS ENKURS

Elektrolīzeru un kurināmā elementu pārklājumi · PFAS-brīvs elektrolīzers · H_2 dzinēju pārbūves komplekti

CB PARTNERI

Igaunijas un Somijas sistēmu integratori, elektrolīzeru ražotāji

Autonomas un vājtīkla energosistēmas

LATVIJAS ENKURS

PV konstrukcijas · EMS un uzkrāšana · e-autobusu pārbūve · DC uzlādes iekārtas

CB PARTNERI

Somijas un Igaunijas PV, siltumsūkņu un ūdeņraža risinājumi

Tīrais siltums un centralizētā siltumapgāde

LATVIJAS ENKURS

Biomasas katlumājas 1–21 MW · koģenerācija · uzskaite un energovadība

CB PARTNERI

Somijas centralizētās siltumapgādes zinātība un iekārtas

Jūsu uzņēmums neatbilst nevienai no četrām? Pakotņu saraksts nav slēgts – to veido kartēšanas rezultāti un uzņēmumu interese.

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

Mērķa tirgus izvēlēts: Apvienotā Karaliste

Izvēles kārta projektā noslēgta 2026. gada oktobrī – viens oficiāls tirgus ārpus ES, izvērtējot četrus kandidātus

IZVĒRTĒTIE TIRGI

✓ **Apvienotā Karaliste** | Indija | Kanāda | ASV

Visi četri tirgi vērtēti pēc vieniem kritērijiem: tehnoloģiskā atbilstība, pieprasījums pēc pakotnēm, tirgus pieejamība un kanāls, reāls līguma horizonts, misiju izmaksas. Indija, Kanāda un ASV – pierādījumu bāze saglabāta turpmākai sadarbībai.

KĀPĒC APVIENOTĀ KARALISTE

1. **Pieprasījums pēc pakotnēm:** vēja parku apkope un remonts, elastība un uzkrāšana, tīrais siltums – pakalpojumi, komponentes un inženierija esošiem un topošiem projektiem
2. **Labākā pieejamība:** ES–AK tirdzniecības līgums: 0 % tarifi; CE marķējums atzīts; publiskie iepirkumi atvērti ES piegādātājiem; angļu valoda un īsa distance
3. **Kanāls jau 2027. gadā:** LIAA pārstāvniecība Londonā, nozaru klasteri, izstādes All-Energy, Global Offshore Wind, Solar & Storage Live
4. **Līgumi projekta laikā:** pakalpojumu un programmatūras uzņēmumiem reāls līgums ~18 mēnešos; stenda izmaksas projekta budžeta ietvaros

KO TAS NOZĪMĒ UZŅĒMUMIEM

1. **Fokuss**
   Visa projekta tirgus informācija, apmācības, misijas un izstādes tiek plānotas AK tirgum
2. **Piedāvājuma loģika**
   Pakalpojumi, komponentes un inženierija britu un Ziemeļvalstu īpašnieku projektiem – ne turbīnas, moduļi vai katli kā tādi
3. **Nākamie soļi**
   Pakotņu veidošana AK pieprasījumam; pasākumu kalendārs 2027–2028; pircēju un partneru saraksts; AK uzskaites un atbilstības prasību pārbaude

Jau ir klienti vai partneri AK? Pasakiet mums – tas paātrina pakotņu veidošanu.

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

Ko iegūst uzņēmums, kas pievienojas RenEx

Dalība bez maksas · atbalsta vērtība līdz 22 000 € uzņēmumam (VGAR / GBER 20.a pants)

1 **Eksporta gatavības apmācības un individuālas konsultācijas**
Sertifikācija, standarti, finansējums un regulējums AK tirgū

2 **Apvienotās Karalistes tirgus informācijas pakete**
Pircēji, kanāli, konkursi, atbilstības prasības un atbalsta organizācijas

3 **Partneru atlase Igaunijā un Somijā**
Konsorciju veidošana un kopīgi biznesa modeļi – jūsu produkts kļūst par daļu no pilna risinājuma

4 **Vieta kopīgās misijās, izstādēs un B2B pasākumos**
Viens Centrālbaltijas stends un zīmols, iepriekš sarunātas tikšanās ar pircējiem

5 **Profils RenEx digitālajā platformā**
Jūsu piedāvājums redzams starptautiskiem pircējiem arī pēc projekta beigām

6 **Eksporta rezultāti ar atbalstu līdz pat līgumam**
Pārdošanas “piltuves“ uzraudzība ik pēc divām nedēļām – mērķis ir līgumi, ne tikai kontakti

Valsts atbalsts tiek uzskaitīts saskaņā ar VGAR (GBER) 20.a pantu – līdz 22 000 € vienam uzņēmumam visā projektā; attiecināmās kopīgo aktivitāšu izmaksas projekts sedz tieši.

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

Laika grafiks 2026–2029: no kartēšanas līdz pirmajiem līgumiem

Projekta mērķi: 20 MVU darbnīcās · 20 MVU eksporta pakotnēs · 20 MVU platformā · 8 MVU ar pārdošanu vai līgumiem · +12 pēc projekta

07.2026	10.2026	10–12.2026	01–06.2027	07.2027–06.2029	2028–06.2029
Projekta sākums	**Mērķa tirgus izvēlēts**	**Kartēšana un intervijas**	**Apmācības un darbnīcas**	**Misijas, izstādes, B2B**	**Rezultāti un ilgtspēja**
Kick-off Tartu 10.–11.09.2026	Apvienotā Karaliste – pēc četru tirgu izvērtējuma (AK, Indija, Kanāda, ASV)	LV, EE, FI uzņēmumi; AK pircēju un partneru saraksts	Apmācību programma un tirgus informācijas pakete; pirmie konsorciji; platforma ar profiliem	Eksporta pakotnes AK tirgū; pārdošanas piltuve; pirmie līgumi	8 MVU ar līgumiem; ceļa karte sadarbībai pēc projekta

Uzņēmumiem: piesakieties un aizpildiet anketu tagad → intervija un vieta kartēšanā 2026. g. rudenī → uzaicinājums uz darbnīcām 2027. g. sākumā → dalība pakotnē un misijās no 2027. g. vidus.

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

Pievienojieties RenEx: kas, kad un kā

Šobrīd atlasām Latvijas uzņēmumus Apvienotās Karalistes eksporta pakotnēm

KAS VAR PIETEIKTIES

- MVU ar savu eksportspējīgu produktu vai pakalpojumu atjaunīgās enerģijas tehnoloģijās
- Ūdeņradis · saule · vējs · uzkrāšana · viedie tīkli un energovadība · tīrais siltums · e-mobilitāte · digitālie rīki
- Interese par Apvienotās Karalistes tirgu un gatavība strādāt pārrobežu konsorcijā

KAD

- Tagad – pieteikšanās un īsa uzņēmuma anketa
- 10–12.2026 – intervija un vieta kartēšanā
- No 2027. g. sākuma – apmācības un sadarbības darbnīcas
- 07.2027–06.2029 – misijas, izstādes, B2B Apvienotajā Karalistē

KĀ

- E-pasts: kasparsl@greentechlatvia.eu
- Tālrunis: +371 29536037 (Kaspars Liepiņš, projekta vadītājs)
- anete@greentechlatvia.eu (Anete Grundberga, valdes priekšsēdētāja)
- centralbaltic.eu/project/renex · LinkedIn: RenEx Project

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
RenEx

Neeksportē viens. Eksportē kā reģions.

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

BalticSeaH2
Clean Hydrogen Partnership
Co-funded by the European Union

BalticSeaH2 – lielākā pārrobežu ūdeņraža ieleja Eiropā

Clean Hydrogen Partnership (Horizon Europe) · Greentech Latvia – projekta partneris Latvijas saistītajā ielejā

40
projekta partneri

9
Baltijas jūras reģiona valstis

33 M€
kopējais budžets (ES: 25 M€)

60
mēneši · 06.2023–05.2028

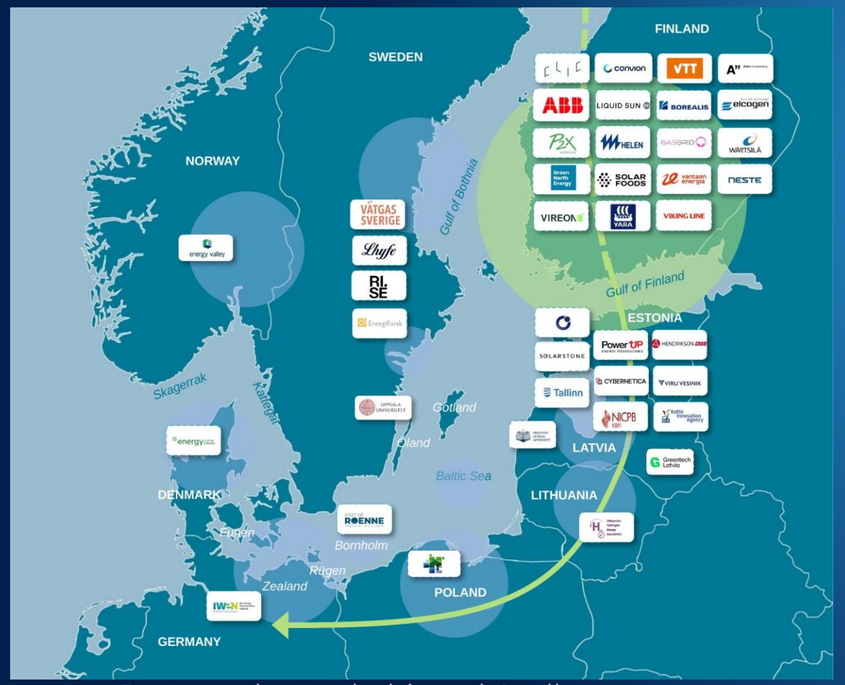
Galvenā ieleja Somija–Igaunija; Latvija – saistītā ieleja (Rīgas brīvosta, Greentech Latvia).

Pilna vērtību ķēde: ražošana → uzglabāšana → pārvade → patēriņš piecās nozarēs, t. sk. jūrniecībā un transportā.

Latvijas ieguldījums: Ventspils zaļā amonjaka ražošanas un bunkurēšanas mezgla koncepts – 100 → 500 kt gadā, esošā termināļa un 36. piestātnes izmantošana (priekšizpēte, nodevums D4.2.1).

Eksporta nozīme: tīrās degvielas un ūdeņraža tehnoloģiju pieprasījums Baltijas jūras ostās – references un partneri RenEx ūdeņraža pakotnei.

Atzinība: Clean Hydrogen Partnership balva „Hydrogen Valley of the Year 2025".



Partneru karte · balticseah2valley.eu