Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# LEF Network Azerbaijan projekta vadītāja LTRK Pārstāve Azerbaidžānā

## Līga Sičeva

*Eksporta attīstība un MVU konkurētspēja*

**LEF network Azerbaijan**
Eksporta attīstība uz Azerbaidžānu:
Centrālbaltijas uzņēmumu sadarbība un tirgus iespējas

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# LEF network Azerbaijan

**Īstenošanas periods: 2023 - 2026**

**Projekta partneri:**
LTRK (Latvija), Eesti Kaubandus-Tööstuskoda (Igaunija) un Satakunta University of Applied Sciences (Somija) un Caspian Energy Club (Azerbaidžāna)

LTRK

ESTONIAN CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

samk

**Mērķis:**
Veicināt Latvijas, Igaunijas un Somijas uzņēmumu eksportu uz Azerbaidžānu, attīstot sadarbību, inovācijas un zināšanu apmaiņu

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# Kāpēc bija vajadzīgs šāds projekts?

**Azerbaidžānas tirgus uzņēmumiem nav viegli apgūstams bez vietējiem kontaktiem un zināšanām**

- Atšķirīga valoda un uzņēmējdarbības vide
- Specifiskas vietējā tirgus vajadzības
- Atsevišķam MVU var trūkt resursu tirgus izpētei, kontaktu vedošanai un eksporta attiecību attīstīšanai

# Risinājums: pārrobežu sadarbība

Projekts apvieno Centrālā Baltijas jūras reģiona programmas valstu (Latvijas, Igaunijas un Somijas) pieredzi un Azerbaidžānas partneru zināšanas

- **Centrālā Baltijas jūras reģiona programmas partneri** palīdz uzņēmumiem sagatavoties eksportam uz Azerbaidžānu, kā arī veidot starptautiskus kontaktus
- **Caspian Energy Club (Azerbaidžāna)** nodrošina saikni ar Azerbaidžānas uzņēmējdarbības vidi

Tika organizētas tirdzniecības misijas, B2B tikšanās, apmācības, un konsultācijas
Uzņēmumiem bija iespēja saņemt informāciju par tirgu un atbalstu eksporta plāna izstrādē

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# Rezultāts: no savstarpēju kontaktu dibināšanas līdz eksporta līgumiem

**500+**
B2B tikšanās starp Centrālā Baltijas jūras reģiona un Azerbaidžānas uzņēmumiem

**120**
Uzņēmumi no Centrālā Baltijas jūras reģiona piedalījušies tirdzniecības misijās uz Azerbaidžānu

**17**
Uzņēmumi ir noslēguši vairāk kā 25 eksporta līgumus, tostarp 8 Latvijas uzņēmumi

**9**
Tirdzniecības misijas starp Centrālā Baltijas jūras reģionu uz Azerbaidžānu

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

**Latvijas Tirdzniecības un rūpniecības kameras**
**ES Projektu daļas direktore**
**Linda Lappuķe**

# *Eksporta attīstība un MVU konkurētspēja*

**SMEEE – SME Export Engine**
MVU eksporta attīstība ASV un Kanādas tirgos

**BuildGreen – Korea**
Kā Centrālbaltijas reģiona ilgtspējīgas būvniecības MVU iekļūt vienā no Āzijas modernākajiem un inovatīvākajiem būvniecības tirgiem.

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# SMEEE – SME Export Engine

**Īstenošanas periods: 2025 - 2028**

**Projekta partneri:**
LTRK (Latvija), Business Tampere (Somija), Kista Science City (Zviedrija) un Tartu Business Advisory Services (Igaunija)

LTRK

BUSINESS TAMPERE

Kista Science City

Tartu ärinõuandla
MAAKONDLIK ARENDUSKESKUS

**Mērķis:**
Palīdzēt Baltijas jūras reģiona industriālo tehnoloģiju MVU paplašināt darbību ASV un Kanādā, nodrošinot mērķētu tirgus atbalstu, biznesa kontaktus un eksporta attīstības iespējas

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# Kas apgrūtina ienākšanu ASV un Kanādas tirgos?

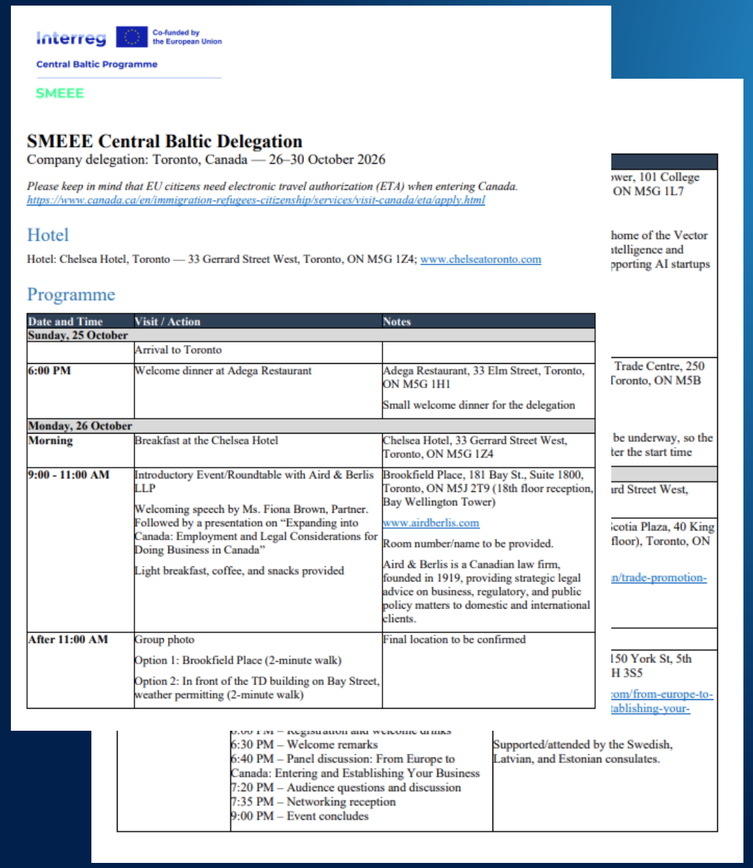
- **Nepietiekamas tirgus zināšanas** - grūti izprast reģionālās vajadzības, konkurenci un uzņēmējdarbības vidi
- **Kontaktu trūkums** - sarežģīti atrast potenciālos klientus, izplatītājus un sadarbības partnerus
- **Nepieciešamība pielāgot piedāvājumu** - jāizprot konkrētā tirgus prasības un klientu vajadzības
- **Ierobežoti resursi** - tirgus izpēte un kontaktu veidošana ārpus Eiropas prasa laiku un finansējumu

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# Risinājums: pārrobežu sadarbība

Projekts apvieno 4 partnervalstu zināšanas un kontaktus, nodrošinot uzņēmumiem praktisku atbalstu Ziemeļamerikas tirgu apgūšanai

- Informācija par Ziemeļamerikas tirgu un ekspertu konsultācijas
- Tirdzniecības misijas:
  - Ontario: 25.-30.10.2026
  - Kalifornija: 18.01.-23.10.2027
  - Teksasa: 2027.gada pavasaris
  - Britu Kolumbija: 2027.gada rundens
- Uzņēmumu vizītes un individuāli piemeklētas B2B tikšanās
- Apmācības un sadarbības tīkla veidošana



Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
SMEEE

**SMEEE Central Baltic Delegation**
Company delegation: Toronto, Canada — 26–30 October 2026

*Please keep in mind that EU citizens need electronic travel authorization (ETA) when entering Canada.*
*https://www.canada.ca/en/immigration-refugees-citizenship/services/visit-canada/eta/apply.html*

Hotel

Hotel: Chelsea Hotel, Toronto — 33 Gerrard Street West, Toronto, ON M5G 1Z4; www.chelseatoronto.com

Programme

| Date and Time | Visit / Action | Notes |
|---|---|---|
| **Sunday, 25 October** | | |
| | Arrival to Toronto | |
| **6:00 PM** | Welcome dinner at Adega Restaurant | Adega Restaurant, 33 Elm Street, Toronto, ON M5G 1H1<br>Small welcome dinner for the delegation |
| **Monday, 26 October** | | |
| **Morning** | Breakfast at the Chelsea Hotel | Chelsea Hotel, 33 Gerrard Street West, Toronto, ON M5G 1Z4 |
| **9:00 - 11:00 AM** | Introductory Event/Roundtable with Aird & Berlis LLP<br>Welcoming speech by Ms. Fiona Brown, Partner. Followed by a presentation on "Expanding into Canada: Employment and Legal Considerations for Doing Business in Canada"<br>Light breakfast, coffee, and snacks provided | Brookfield Place, 181 Bay St., Suite 1800, Toronto, ON M5J 2T9 (18th floor reception, Bay Wellington Tower)<br>www.airdberlis.com<br>Room number/name to be provided.<br>Aird & Berlis is a Canadian law firm, founded in 1919, providing strategic legal advice on business, regulatory, and public policy matters to domestic and international clients. |
| **After 11:00 AM** | Group photo<br>Option 1: Brookfield Place (2-minute walk)<br>Option 2: In front of the TD building on Bay Street, weather permitting (2-minute walk) | Final location to be confirmed |
| | 6:30 PM – Welcome remarks<br>6:40 PM – Panel discussion: From Europe to Canada: Entering and Establishing Your Business<br>7:20 PM – Audience questions and discussion<br>7:35 PM – Networking reception<br>9:00 PM – Event concludes | Supported/attended by the Swedish, Latvian, and Estonian consulates. |

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# Plānotais sasniedzamais rezultāts

**80+**
Plānotais projektā iesaistīto uzņēmumu skaits

**20**
Plānotais jauno starptautisko pārdošanas darījumu skaits



**Interesenti var rakstīt:**
Renāte Rumbina
Renate.rumbina@ltrk.lv

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# BuildGreen – Korea

**Īstenošanas periods: 2026 - 2029**

**Projekta partneri:**
LTRK (Latvija), Estonian Woodhouse Association (Igaunija), KIRAHub (Somija) un Eesti Kaubandus-Tööstuskoda (Igaunija)

LTRK

Woodhouse Estonia

KIRAHub

ESTONIAN CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

**Mērķis:**
Palīdzēt Latvijas, Igaunijas un Somijas ilgtspējīgas būvniecības uzņēmumiem iekļūt Dienvidkorejas tirgū, apvienojot to kompetences un izstrādājot Korejas tirgum pielāgotus kopīgus piedāvājumus

# Izaicinājums: kā eksportēt uz Dienvidkoreju?

**Centrālā Baltijas jūras reģiona uzņēmumiem ir zināšanas un pieredze ilgtspējīgā būvniecībā, taču ienākšanu Dienvidkorejas tirgū var apgrūtināt vairāki faktori**

- Ierobežotas zināšanas par vietējo uzņēmējdarbības vidi un tirgus vajadzībām
- Nepietiekama starptautiskā atpazīstamība un vietējo sadarbības kontaktu trūkums
- Grūtības piedāvāt konkurētspējīgus, vietējam tirgum pielāgotus risinājumus

Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# Risinājums: pārrobežu sadarbība

Projekta pieeja nav tikai atsevišķu uzņēmumu popularizēšana Dienvidkorejas tirgū, tā paredz apvienot vairāku uzņēmumu kompetences vienotā piedāvājumā

Projekta ietvaros paredzētas:

- Tirgus izpētes aktivitātes, apmācības, uzņēmumu vizītes, 4 tirdzniecības misijas 2027.gadā, B2B tikšanās
- Tirgum pielāgotu piedāvājumu izstrāde
- Produktu un sistēmu testēšana sadarbībā ar Korejas partneriem
- Izstrādāts ceļvedis par ienākšanu Dienvidkorejas tirgū

→ **Interesenti var rakstīt:**
Sintija Danenbergsone
sintija.danenbergsone@ltrk.lv

Interreg
Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme

# Plānotais sasniedzamais rezultāts

**60**
MVU, kuriem paredzēts uzlabot eksporta gatavību

**30**
MVU, kuri iesaistīsies Korejas tirgum pielāgotu pieeju un komunikācijas rīku izstrādē

**9**
Uzņēmumi, kuriem paredzēts noslēgt jaunus pārdošanas darījumus vai biznesa līgumus

**Sasniegtais rezultāts:** 18 uzņēmumi piedalījās pirmajā darbnīcā 2026.gada septembrī  par kopīgu piedāvāju izveidi un Korejas tirgu