Aicinām uzņēmējus pieteikties dalībai eksporta veicināšanas aktivitātēs!



Centrālās Baltijas jūras reģiona programmas Nacionālā kontaktpunkta Latvijā rīkotais pasākums **"No projekta līdz eksporta iespējai: starptautiskie tirgi un izaugsme"** 28.oktobrī pulcēja uzņēmējus, eksporta ekspertus un atbalsta organizācijas, lai iepazīstinātu ar starptautiskās sadarbības iespējām un praktiskiem risinājumiem uzņēmumu izaugsmei un eksporta attīstībai. Pasākuma video var noskatīties **Interreg Latvija Facebook lapā**.

Aicinām uzņēmējus pieteikties dalībai eksporta veicināšanas aktivitātēs projektos, kur nesen uzsākti vai aktīvi turpinās pasākumi MVU eksporta attīstībai!

Turpinājumā pasākuma programma ar prezentācijām un iespēju par katru projektu uzzināt vairāk no informācijas Centrālā Baltijas jūras reģiona programmas mājas lapā.

Pasākuma moderatore: *LTRK Ārlietu daļas direktore Natālija Juškova*

Pasākuma atklāšana

- Viedās administrācijas un reģionālās attīstības ministrijas Attīstības instrumentu departamenta direktore Iruma Kravale;

- Ekonomikas ministrijas Uzņēmējdarbības konkurētspējas departamenta direktore Elīna Pētersone;

- **Latvijas eksports, tirgi, atbalsts, izaugsme /** Latvijas Investīciju un attīstības aģentūras Eksporta un inovāciju pakalpojumu departamenta direktore Vita Balode-Andrūsa *(**PREZENTĀCIJA**)*



Kā pārrobežu sadarbība palīdz MVU nonākt jaunos ārvalstu tirgos?

1) Dabas tūrisma un pārtikas produktu eksports / *LLTA «Lauku ceļotājs» valdes priekšsēdētāja Asnāte Ziemele (**PREZENTĀCIJA**)*

- **NAT-TOUR-EXPO** - Baltijas dabas tūrisms - Apvienotās Karalistes mērķa tirgus apgūšana (*projekts noslēdzies*)
- **BALT-FIN-CIDER** - Baltijas un Somijas īstā ābolu sidra eksports uz Austrāliju
- **FINE FOODS NORTH** - Latvijas, Igaunijas un Somijas amatniecības sieru un citu augstvērtīgu pārtikas produktu eksports uz Apvienoto Karalisti

2) Eksporta iespējas jaunos starptautiskajos tirgos / *"Cleantech Latvia" izpilddirektore Evija Pudāne (**PREZENTĀCIJA**)*

- **Bridging4Growth -** 4 valstis, 4 tirgi. Kā sadarboties un augt ASV, Kanādas, Brazīlijas un Uzbekistānas tirgos? (*projekts noslēdzies*)
- **Leap4Growth -** Pirkt vai pārdot Dienvidaustrumāzijā – Lielā līča reģions un Vjetnama? Latvijas izmērs kv. m, bet 80+M iedzīvotāju.
- **Advance4Growth -** Tehnoloģisko uzņēmumu iespējas Apvienotās Karalistes tirgos? Kas šo tirgu padara tik pieprasītu?

3) Eksporta attīstība un MVU konkurētspēja / *LTRK Pārstāve Azerbaidžānā un "LEF Network Azerbaijan" projekta vadītāja Līga Sičeva (**PREZENTĀCIJA**)*

- **LEF Network Azerbaijan** – Eksporta attīstība uz Azerbaidžānu: Centrālbaltijas uzņēmumu sadarbība un tirgus iespējas (*projekts noslēgumā*)

*LTRK, ES projektu daļas direktore Linda Lappuķe (**PREZENTĀCIJA**)*

- **SMEEE** – SME Export Engine: MVU eksporta attīstība ASV un Kanādas tirgos
- **BuildGreen – Korea:** Kā Centrālbaltijas reģiona ilgtspējīgas būvniecības MVU iekļūt vienā no Āzijas modernākajiem un inovatīvākajiem būvniecības tirgiem.

4) Digitālie risinājumi un starptautiskie tirgi / *"Latvijas IT klasteris" Starptautiskās sadarbības un eksporta virziena projektu vadītājs Rihards Āboltiņš (**PREZENTĀCIJA**)*

- **Intelligent Connected Cities (ICC)** – Centrālbaltijas MVU iesaiste strauji augošos starptautiskos tirgos un pilsētvides megaprojektos
- **Promoting Exports to International NGOs (INGOs)** - atbalsts MVU dalībai un līgumu iegūšanai starptautisko organizāciju iepirkumos (*projekts noslēgumā*)



> **No kontaktiem līdz darījumiem: pārrobežu sadarbība MVU eksporta izaugsmei.**

Paneļdiskusija par reāliem rezultātiem, kas jau sasniegti ceļā no projekta uz reālu eksportu; kas būtu nepieciešams, lai tos pārnestu uz citiem uzņēmumiem, nozarēm vai tirgiem; MVU iesaiste un komunikācija; kā arī – laiks jautājumiem no auditorijas.

No projekta līdz biznesa rezultātam: MVU veiksmes stāsti starptautiskajos tirgos

1) Projekta **NAT-TOUR-EXPO** dalībnieks / Latvijas Dabas tūrisma asociācija; SIA "Boards You" dibinātājs un vadītājs Vents Strautmanis *(**PREZENTĀCIJA**);*

2) Projekta **Bridging4Growth** dalībnieks / SIA Talzy CEO Ģirts Lediņš *(**PREZENTĀCIJA**);*

3) Projekta **LEF network Azerbaijan** dalībnieks / "Liko-R" Pārdošanas vadītājs Tālis Bērziņš *(**PREZENTĀCIJA**);*

4) Projekta **INGOs** dalībnieks */ Files.fm CEO Jānis Viklis (**PREZENTĀCIJA**).*



Plānotās eksporta veicināšanas aktivitātes

1) **CB-FOOD UK -** Latvijas Tehnoloģiskā centra Komunikācijas un mārketinga projektu vadītāja Dzintra Švarcbaha *(**PREZENTĀCIJA**);*

2)**New Nordic** - LIAA Eksporta un inovāciju pakalpojumu departamenta Tūrisma eksporta pakalpojumu nodaļas Vecākais projektu vadītājs Sergejs Gomzjakovs *(**PREZENTĀCIJA**);*

3) **RenEx** - "Greentech Latvia" / Zaļo un viedo tehnoloģiju klastera Projektu vadītājs Kaspars Liepiņš *(**PREZENTĀCIJA**);*

4) **BALTGEM -** Kurzemes plānošanas reģiona projektu vadītāja Aija Neilande *(**PREZENTĀCIJA**).*



Informāciju sagatavoja:

Viedās administrācijas un reģionālās attīstības ministrijas

Attīstības instrumentu departamenta Teritoriālās sadarbības nodaļas

Vecākā eksperte Daiga Jumburga

Tālr. +371 67026588; E-pasts: daiga.jumburga@varam.gov.lv