LEF network Azerbaijan: Latvijas, Igaunijas un Somijas uzņēmumu eksporta ceļš uz Azerbaidžānu



Vai esi kādreiz bijis Azerbaidžānā? Turpinot gaidīt Ziemassvētkus, aplūkosim projektu, kurā tiek attīstīta Latvijas uzņēmumu sadarbība ar partneriem Azerbaidžānā. Projekta **LEF network Azerbaijan** vīzija ir veicināt inovācijas un reģiona bioekonomiku, eksportējot pakalpojumus, zināšanas un preces uz Azerbaidžānu. Tā rezultātā Centrālbaltijas reģions kļūs ilgtspējīgāks un konkurētspējīgāks.

Biznesa videi ikvienā pasaules valstī ir savas kopīgās un atšķirīgās nianses. Uzņēmumiem individuāli kulturāli atšķirīgā tirgū ienākt ir daudz grūtāk, tāpēc sadarbība gan ar biznesa atbalsta organizācijām, gan ar starptautiskiem partneriem kopīgos izaicinājumus samazina. Šis arī ir projekta galvenais mērķis – sniegt atbalsta aktivitātes uzņēmumiem 3 gadu laikā, lai projekta ietvaros būtu vismaz 10 eksporta līgumi uz Azerbaidžānu. Fokusā ir IKT, zaļo tehnoloģiju, izglītības un interjera nozares uzņēmumi, kā arī uzņēmumi ar augstu potenciālu, interesi.


ELM VƏ TƏHSİL NAZİRLİYİ





Projekta galvenie uzdevumi ir:

- izstrādāt kopīgu atbalsta - pakalpojumu platformu eksporta attīstībai no Latvijas, Somijas un Igaunijas uz Azerbaidžānu.
- īstenot Eksporta attīstības programmu, kas sastāv no WP1 Tirgus analīze un eksporta zināšanas un WP2 Eksporta efektivitāte un reģionālā tēla veidošana. Galvenās eksporta aktivitātes būs tirdzniecības misijas gan uz Azerbaidžānu, gan uz LEF valstīm, B2B pasākumi (t.sk. tiešsaistē), apmācības.
- sniegt pamatotus pakalpojumus kā nefinansiālu atbalstu vismaz 50 CB reģiona uzņēmumiem.

> Praktiski tas nozīmē, ka būs vismaz 9 tirdzniecības misijas, 6 biznesa forumi, 6 vebināri, tirgus izpētes un pārstāvji Azerbaidžānā, kas ikdienišķi sniegs atbalstu Latvijas, Igaunijas un Somijas uzņēmumiem.

2023.gads projektam ir īpašs ar sadarbības pamatu definēšanu nākamajiem 3 gadiem starp Centrālās Baltijas reģionu un Azerbaidžānu. Veiksmīgi esam noslēguši sadarbības līgumu ar Caspian Energy Club, kas ir projekta partneris Azerbaidžānā un arī ir izveidots sadarbības partneru tīkls Azerbaidžānā ar citām biznesa atbalsta organizācijām. Tāpat arī tiek apzināti visi 3 valstu uzņēmumi, kam ir būtiska interese attīstīt eksportu uz Azerbaidžānu. Pašlaik vērojama lielāka interese, nekā gaidīts.



Papildus visam iepriekš minētajam, 2023.gada oktobrī norisinājās pirmā tirdzniecības misija uz Azerbaidžānu ar izglītības nozares uzņēmumiem no Latvijas, Igaunijas, Somijas. Misijas ietvaros norisinājās gan 3 B2B tīklošanās pasākumi, gan Izglītības biznesa forums, kura laikā prezentēja Latvijas, Igaunijas, Somijas izglītības kvalitāti un piedāvājumu. Pamazām iezīmējās jau pirmie sadarbības līgumi. Biznesa misijas laikā norisinājās vairākas būtiskas tikšanās ar augstskolu rektoriem, uzņēmumu vadītājiem un arī Azerbaidžānas ministrijām, valsts iestādēm.

Tāpat arī projekta starptautiskā komanda ir uzsākusi darbu pie tirgus izpētes, vebināru organizēšanas, platformas exportcluster.eu izstrādes. Ir iezīmēts jau aktivitāšu plāns 2024.gadam – gan tirdzniecības misijas, gan biznesa forumi, gan vebināri, gan ceļa kartes un citas atbalsta aktivitātes uzņēmumiem.



Latvijas Tirdzniecības un rūpniecības kamera (LTRK) sadarbībā ar Igaunijas Tirdzniecības un rūpniecības kameru (ITRK) un Satakuntas Universitāti (SAMK) kopīgi dažādos projektos sadarbojas jau vairāk kā 5 gadus. Kopā ir bijuši projekti gan eksporta attīstībā, gan izglītībā, gan ilgtspējas jomās. Partnerība ir pārbaudīta dažādos laikos, vidēs un tēmās. Vienmēr prieks un lepnums, ka LTRK gana bieži uzņemas būt vadošais partneris projektā, kas sniedz plašākas iespējas arī Latvijas uzņēmumiem. Neatņemama projekta sastāvdaļa ir tieši komanda un ITRK un SAMK ir partneriem ar kuriem vienmēr ir lepnums strādāt kopā.

Katrā stāstā ir savas lieliskās lietas un ir savi izaicinājumi. Viens no būtiskākajiem izaicinājumiem ir tieši pareizo organizāciju iesaistīšanu projektā – gan sākot ar pakalpojumu nodrošinātājiem, gan pašiem uzņēmumiem, kuriem tiešām ir motivācija un vēlme attīstīt eksportu uz Azerbaidžānu. Gana

bieži tieši pirmajā satikšanās reizē organizācijas pauž, ka ir vislabākie, pieredzes bagāti un ka gatavi strādāt, lai sniegtu vislabāko rezultātu. Tikai praksē un darbā var pārbaudīt vārdu patiesīgumu, līdz ar to vienmēr ir jābūt gatavam sliktākajam scenārijam. Tāpat arī strādājot ar starptautiskajiem projektiem, komandām un organizācijām ir jāspēj būt tolerantiem pret citu paražām, domāšanas un uztveres veidu, darba stilu, jo negatīva komunikācija faktiski nozīmē labu projektu un ideju beigas.

> Tolerance, pacietība un cieņa un galu galā akurāts darbs, ir pamata lietas, kas virza starptautiskos projektus uz rezultātu. Tās ir pamata vērtības, pie kurām pieturas projekta komanda arī LEF network Azerbaijan projektā.



Līga Sičeva ir projekta LEF network Azerbaijan vadītāja, idejas iniciatore un LTRK ES projektu daļas vadītāja. Ar dažādiem ES fondu projektiem strādā kopš 2012.gada, toties ar Azerbaidžānu sadarbība sākās projekta East Invest 2 ietvaros 2016.gadā. Ar prieku strādā tieši starptautiskos projektos un labprāt arī dalās savā pieredzē. LTRK ir Latvijā lielākā biznesa atbalsta organizācija, kuras mērķis ir veicināt Latvijas biznesa vides attīstību caur lobiju un pakalpojumiem biedriem.



Informāciju sagatavoja: Līga Sičeva



Central Baltic Programme

LEF network Azerbaijan