

“No projekta līdz eksporta iespējai: starptautiskie tirgi un izaugsme”



VARAM aicina 28. oktobrī sekot līdzi pasākumam “No projekta līdz eksporta iespējai: starptautiskie tirgi un izaugsme”, ko rīko **Centrālās Baltijas jūras reģiona programmas** Nacionālais kontaktpunkts Latvijā. Pasākums pulcēs uzņēmējus, eksporta ekspertus un atbalsta organizācijas, lai iepazīstinātu ar starptautiskās sadarbības iespējām un praktiskiem risinājumiem uzņēmumu izaugsmei un eksporta attīstībai.

“No projekta līdz eksporta iespējai: starptautiskie tirgi un izaugsme”

Pasākuma tiešraides informācija tiks publicēta **ŠEIT!**

Pasākums norisināsies latviešu valodā.

Pasākuma moderatore: LTRK Ārlietu daļas direktore Natālija Juškova

10:00 Pasākuma atklāšana

- Viedās administrācijas un reģionālās attīstības ministrijas Attīstības instrumentu departamenta direktore Iruma Kravale;

- Ekonomikas ministrijas Uzņēmējdarbības konkurētspējas departamenta direktore Elīna Pētersone;

Latvijas eksports, tirgi, atbalsts, izaugsme.

- Latvijas Investīciju un attīstības aģentūras Eksporta un inovāciju pakalpojumu departamenta direktore Vīta Balode-Andrūsa

10:30 Kā pārrobežu sadarbība palīdz MVU nonākt jaunos ārvalstu tirgos?

• Dabas tūrisma un pārtikas produktu eksports / LLTA «Lauku ceļotājs» valdes priekšsēdētāja Asnāte Ziemeļe

- **NAT-TOUR-EXPO** - Baltijas dabas tūrisms - Apvienotās Karalistes mērķa tirgus apgūšana
- **BALT-FIN-CIDER** - Baltijas un Somijas īstā ābolu sidra eksports uz Austrāliju
- **FINE FOODS NORTH** - Latvijas, Igaunijas un Somijas amatniecības sieru un citu augstvērtīgu pārtikas produktu eksports uz Apvienoto Karalisti

• Eksporta iespējas jaunos starptautiskajos tirgos / “Cleantech Latvia” izpilddirektore Evija Pudāne

- **Bridging4Growth** - 4 valstis, 4 tirgi. Kā sadarboties un augt ASV, Kanādas, Brazīlijas un Uzbekistānas tirgos?
- **Leap4Growth** - Pirkt vai pārdot Dienvidaustrumāzijā – Lielā līča reģions un Vjetnama? Latvijas izmērs kv. m, bet 80+M iedzīvotāju.
- **Advance4Growth** - Tehnoloģisko uzņēmumu iespējas Apvienotās Karalistes tirgos? Kas šo tirgu padara tik pieprasītu?

• Eksporta attīstība un MVU konkurētspēja

LTRK Pārstāve Azerbaidžānā un “LEF Network Azerbaijan” projekta vadītāja Līga Sičeva

- **LEF Network Azerbaijan** – Eksporta attīstība uz Azerbaidžānu: Centrālbaltijas uzņēmumu sadarbība un tirgus iespējas

LTRK, ES projektu daļas direktore Linda Lappuķe

- **SMEEE** – SME Export Engine: MVU eksporta attīstība ASV un Kanādas tirgos
- **BuildGreen – Korea:** Kā Centrālbaltijas reģiona ilgtspējīgas būvniecības MVU iekļūt vienā no Āzijas modernākajiem un inovatīvākajiem būvniecības tirgiem.

• Digitālie risinājumi un starptautiskie tirgi / “Latvijas IT klasteris” Starptautiskās sadarbības un eksporta virziena projektu vadītājs Rihards Āboltiņš

- **Intelligent Connected Cities (ICC)** – Centrālbaltijas MVU iesaiste strauji augošos

starptautiskos tirgos un pilsētvides megaprojektos

- **Promoting Exports to International NGOs (INGOs)** - atbalsts MVU dalībai un līgumu iegūšanai starptautisko organizāciju iepirkumos

11:30 “No kontaktiem līdz darījumiem: pārrobežu sadarbība MVU eksporta izaugsmei”

Paneldiskusija par reāliem rezultātiem, kas jau sasniegti ceļā no projekta uz reālu eksportu; kas būtu nepieciešams, lai tos pārnestu uz citiem uzņēmumiem, nozarēm vai tirgiem; MVU iesaiste un komunikācija; kā arī – laiks jautājumiem no auditorijas.

12:00 PĀRTRAUKUMS

13:00 No projekta līdz biznesa rezultātam: MVU veiksmes stāsti starptautiskajos tirgos

- Projekta **NAT-TOUR-EXPO** dalībnieks / Latvijas Dabas tūrisma asociācija; SIA "Boards You" dibinātājs un vadītājs Vents Strautmanis;
- Projekta **Bridging4Growth** dalībnieks / SIA Talzy CEO Ģirts Lediņš
- Projekta **LEF network Azerbaijan** dalībnieks / “Liko-R” Pārdošanas vadītājs Tālis Bērziņš;

14:00 Plānotās eksporta veicināšanas aktivitātes

- **CB-FOOD UK** - Latvijas Tehnoloģiskā centra Komunikācijas un mārketinga projektu vadītāja Dzintra Švarcbaha;
- **New Nordic** - LIAA Latvijas Investīciju un attīstības aģentūras Eksporta un inovāciju pakalpojumu departamenta Tūrisma eksporta pakalpojumu nodaļas Vecākais projektu vadītājs Sergejs Gomzjakovs;
- **RenEx** - “Greentech Latvia” / Zaļo un viedo tehnoloģiju klastera Valdes priekšsēdētāja Anete Grundberga;
- **BALTGEM** - Kurzemes plānošanas reģiona projektu vadītāja Aija Neilande.

15:00 Nākotnes vīzijas sarunas – iespēja uzņēmējiem uzrunāt sava potenciālā mērķa tirgus projektos pārstāvētās organizācijas par tuvākajā nākotnē plānotajām aktivitātēm MVU eksporta veicināšanai un iespējamo dalību tajās.

Informāciju sagatavoja: Viedās administrācijas un reģionālās attīstības ministrijas

Attīstības instrumentu departamenta Teritoriālās sadarbības nodaļas

